

暨大港生参观内地港企 香港内地 不分你我

文/甘韵仪许诺

图/汤铭明

随着香港与内地的交流日益加深，香港学生在内地读书已非新鲜事。拥有香港生活经历的他们，在内地高校里最直接地感受着两地文化的“你中有我，我中有你”。近年，越来越多在内地读书的香港学生在毕业后希望留在内地发展，他们可说是两地间的“联系人”，也正是粤港同心及未来两地合作的坚实基础。

走出校园进厂房学生体验另类课堂

4月14日，暨南大学30多名来自不同专业的香港学生在香港特别行政区政府驻粤经济贸易办事处(驻粤办)的组织下，来到江门开平参观两家港资企业。走出课堂的学生们对接触一线的工厂生产感到十分新奇，而两位成功的香港企业家在内地创业及经营企业的经验分享，也让学生们获益良多。

上午，学生们首先来到开平市高美空调设备有限公司参观。公司董事及创办人郑丽婵博士 Wendy 向学生讲述自己从香港到内地的打拼经历。“最初我进入一家美资的中央空调公司，及后美方决定撤出香港，当时我与搭档看中空调市场的潜力大，辗转到内地发展，在努力下将公司做成中央空调的一大品牌。回想起来虽然辛苦但却感到满足。”郑丽婵说。

随后学生们在工作人员的指引下走进一线生产厂房参观，无论是就读金融、会计，还是市场营销专业，学生们都对眼前的机械抱有极

大的兴趣，不断向工作人员提问。“我是第一次见到如此大型的厂房，看到这些专业的大型设备我有种莫名的兴奋感。”金融系的应同学说。

下午，学生们来到润成纺织集团位于开平的整染厂参观，公司总监吴慧君 Jackie 向同学逐一介绍纺织染印的生产流程。一路上吴总监以自己的个人学习、工作经历鼓励学生要打开眼界，认识内地市场，并鼓励大家要深入了解自己的兴趣，为理想而坚持。

“平时在校香港同学间也会互相交流，这是我第一次这样近距离接触内地成功的香港企业家。他们的经历和想法令我有不少提醒，感触很深。近年内地发展很快，身边很多同学也说毕业后想尝试在内地发展。”黄同学说。

郑丽婵：中国没有香港和内地之分

郑丽婵博士在空调行业已有 30 多年经验，经常往返于两地间的她可谓是香港与内地的“超级联系人”。1982 年，郑丽婵与搭档在香港成立高美怡辉公司，主要负责中央空调的安装工作。“可惜好景不长，香港回归后美方就撤资了，只给我们留下两套桌椅和一台电报机，我们可以算是白手起家。”郑丽婵说，凭着给香港一家电视台组装第一台中央空调，公司赚到了第一桶金。

1994 年，香港已无法满足公司发展，郑丽婵毅然决定来到内地发展，并在顺德创办生产基地。“当时看到顺德如此大的场地，我们还想着足够公司一直用下去，谁知 3 年后又不够了，于是再次扩大生产规模。后来响应当地政府‘腾笼换鸟’的号召，我们又来到江门开平。在郑博士及其团队的带领下，公司发展迅速，产品为不少国际盛事所

使用，例如 2012 伦敦奥运及 2014 巴西世界杯等。她以自己及公司的经历勉励同学，“香港年轻人要把握机会多到内地走走看看，只要肯坚持肯付出，在内地一样可以发展得很好。”郑丽婵笑着说。

另外，高美公司副总经理陈喜财亦向学生表示，公司非常注重产品质量，务求用最好的材料保证客户能长期使用其产品，并且能减少资源消耗。公司也积极考取很多世界级的资格认证，以获得质量的认可。千里之行，始于足下。“今次介绍令我加深认识及了解材料保证及产品质量对公司是十分重要的，真是获益良多。陈同学说。

吴慧君：开阔眼界便不局限于地域

润成纺织集团总监吴慧君 Jackie，是一位举止优雅、和蔼可亲的邻家姐姐。“我之前在美国读书工作，2000 年回来接手家族生意。”吴总监说，其时恰逢中国经济、文化与世界接轨，她感受到内地极大的发展潜力。

往返于香港、内地之间的吴慧君对两地生活节奏的不同很有感触。“香港一直是快节奏的城市，面对海外的客户要求反应迅速、准确。而国内的节奏则相对放松些。这就需要我去做平衡，用更好的方式让内地的员工适应、改变，让两地员工更好磨合，以发展公司的业务。”她笑着说。

润成纺织有限公司于 1990 年成立，创办人从 60 年代已进攻纺织行业。Jackie 向同学介绍公司专注生产针织布，为国际国内知名服装品牌所使用。公司十分重视产品研发及生产流程优化，并致力响应全球环保趋势，于 2012 将一条生产线改造成新的环保生产线，为客户

提供高质量及可持续发展的产品。同学们在参观集团的整染厂时对整个制衣及整染工序及高技术的生产线感到十分新鲜。“从未想过原来纺织涉及那么多工序，今次亲身走进厂房确实令我大开眼界！”陈同学说。

尽管身处传统工业，吴慧君也十分关注香港未来的创新科技发展方向。她认为，香港已不可单纯依靠金融业支撑，在中央的支持下扮演内地与国际间“超级联系人”的角色乃香港发展的大势所趋。她鼓励同学要认识内地与香港各自的优势，为自己的理想而坚持。

对话：香港青少年眼界要远大

问：您认为在内地读书的香港学生有何优势？

郑：在内地读书的香港学生多了一个朋友圈，内地的朋友圈。遇到困难时也有内地的朋友帮助。

问：香港学生毕业后，您推荐他们在内地还是香港发展？

吴：香港公司的架构相对成熟，在香港企业工作可能只接触到个别部门内的工作，难以参与整个公司的运作。而内地不少企业的制度还在起步阶段，同学们或有较大的发展空间，亦有更多机会参与其中。

问：年轻人创业您更推荐香港还是内地？

郑：创业其实不太看重地区，虽然香港拥有成熟的市场环境，但创意的环境两边亦有不少机会。香港年轻人应该认识到自己是中国人，何必用香港地域来圈住自己？其实，在哪里发展都一样，因为这个世界是个大同的世界。

问：以两位个人经历，对在读的香港学生有何建议？

吴：世界是年轻人的，发展不局限于地域，只要开阔眼界、为理想而坚持，哪里都能去。

郑：香港青少年的眼光要远大些，目标要长远些，机会在哪就去哪。

是次活动由驻粤办举办，目的是透过考察让内地的香港学生了解企业运作及内地发展，并透过两位成功香港企业家分享经验，让同学对未来的职业规划做好准备。驻粤办是香港特区政府在内地的五个办事处之一，担当着联系香港与内地的桥梁角色。除了服务香港企业外，驻粤办一直关心在内地读书的香港学生，为他们提供所需的资讯和支持。近年，驻粤办加强与在内地就读的香港学生联系，不时与学生会面，了解同学的学习和生活情况。办事处亦组织不同形式的活动，如座谈会及考察等，让同学了解内地最新发展及在内地就业的前景。